Naslov: Da, ampak (Yes, but)

Koda vaje:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Moduli:** | **Velikost skupine:** | **Trajanje:** |
| 5. Strategije reševanja konfliktov  | Majhna skupinaVelika skupina | 15 min |

**Namen:**

Zmanjšati konflikte in izboljšati komunikacijo

**Opis:**

Pogosto se moramo spoprijeti z ljudmi, ki razmišljajo drugače kot mi. Kadar dodamo našo mnenje nečemu kar je nekdo rekel začnemo z''da, ampak…'', hočemo s tem pokazati neko spoštovanje,kot da ''ampak'' izbriše kar je bilo rečeno prej in s tem da našemu vidiku neko moč.
Vaja se izvaja v tem načinu:

•    Udeležence razdelimo v dvojice, vsaka dvojica ima osebo ''A'' in ''B'';
•    Dvojica v prvih petih minutah izbere dve temi, kjer se ne strinjata (npr.: ''A'' ima rad/a gore in ne prenese morja, medtem ko ima ''B'' rad/a obratno)
•   ''A'' in ''B'' bosta poskusila/i prepričati drugo osebo o svojem vidiku/stališču (npr: ''A'' poskusi prepričati ''B'' da so gore boljše kot morje)
•   Ne ''A'' ali ''B'' ne smeta reči besedo''ampak'' in njene sopomenke.
•    Če en član dvojice zasliši ''ampak'', ustavi pogovor, s tem da glasno reče ''Rekel/a si ampak!''
•    Na koncu zmaga tisti/a, ki reče 'ampak' najmanjkrat

**Pripomočki/Material:**

Štoparica

**Metode:**

Razprava/diskusija izkušenjsko učenje

**Vir/Literatura:**

Spremenjeno in prilagojeno iz LiberEta from: Getting to Yes: How To Negotiate Agreement Without Giving In – Roger Fisher, William Ury Bruce Patton - 1981